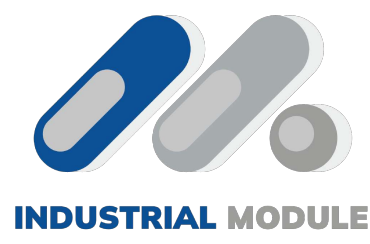


INDUSTRIAL MODULE



Industrial Module — один из крупнейших поставщиков качественного серверного, сетевого, промышленного IT-оборудования и электроники для автоматизации процессов в различных сферах.



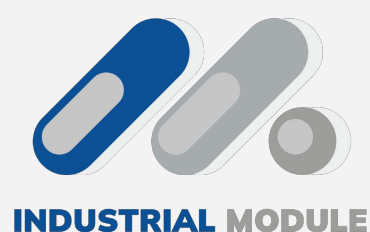
Операционные результаты

На рынке
с 2008 г.

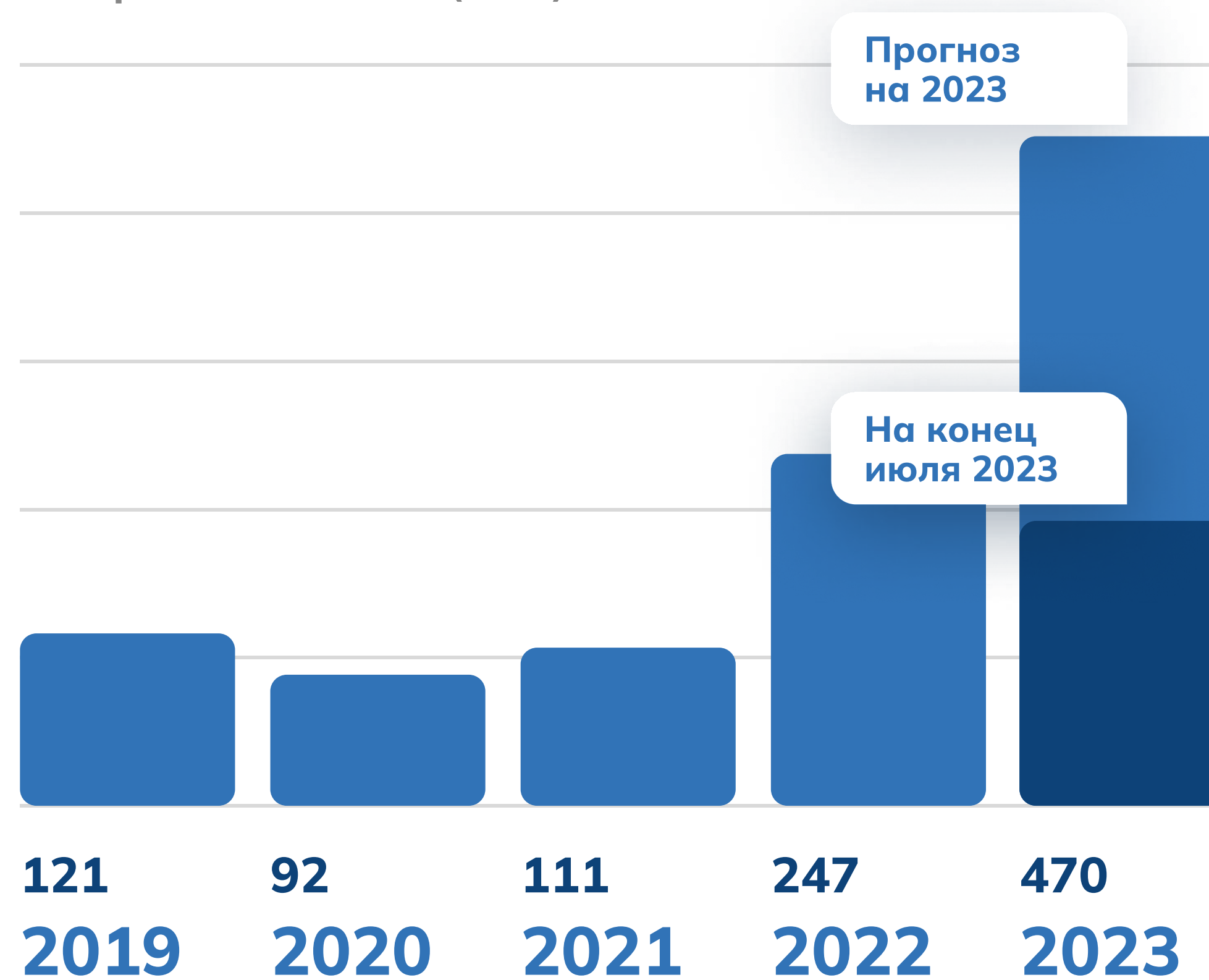
15 ЛЕТ

Наш отдел
продаж
обрабатывает
заявок

**от 90
шт/день**



Оборот компании (млн)



Операционные результаты

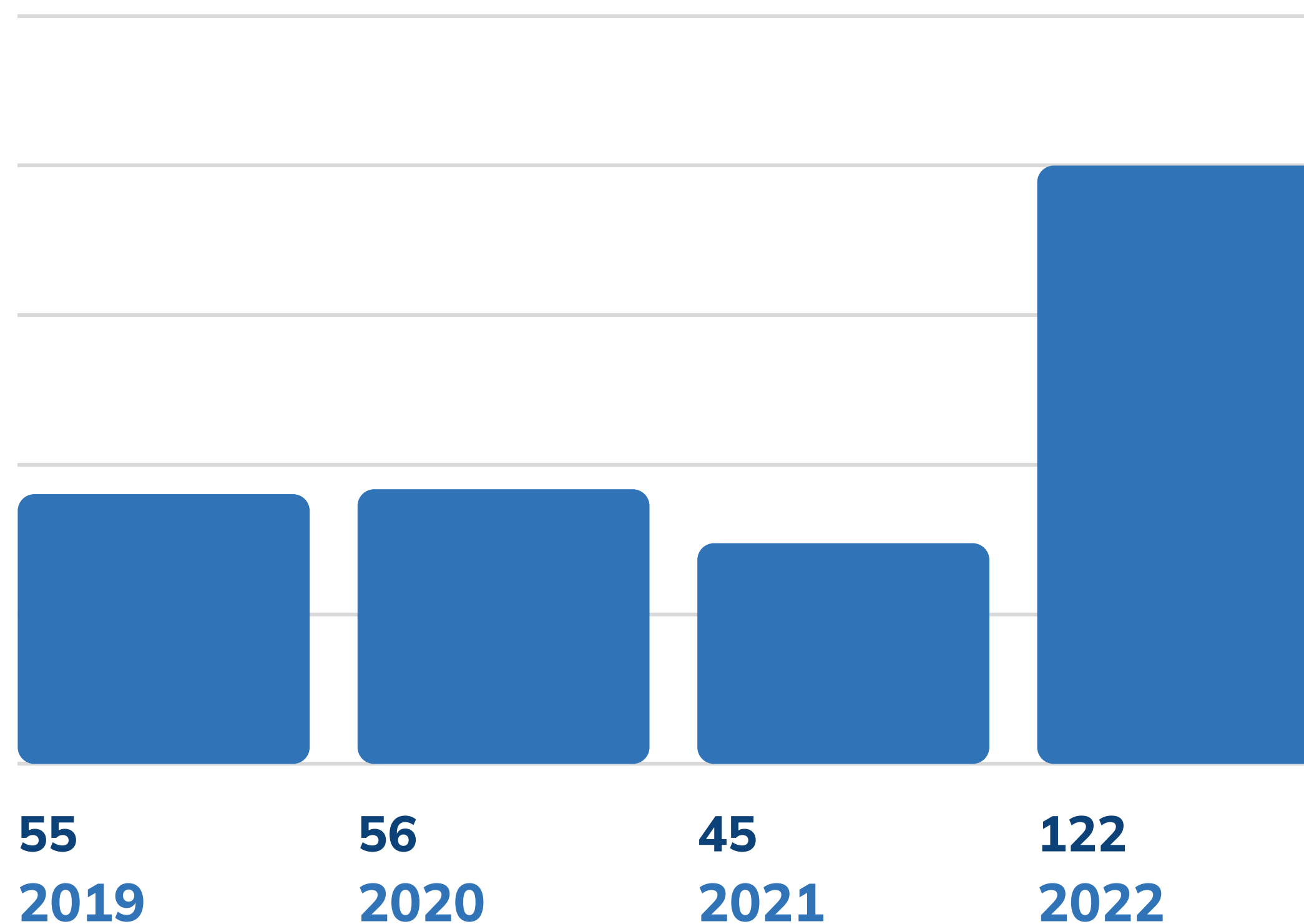
Чистая прибыль
нарастающим итогом с 2019:

91 млн

Маржинальный доход за
2023 год (по результатам
на конец июля 2023 года)

75 млн

Маржинальный доход (млн)



Специалисты с опытом
более 15 лет в IT-сфере

Более 2720
корпоративных клиентов

Более 14 лет
на рынке

Постоянные клиенты
более чем в 35
субъектах РФ

Более 70
крупнейших
поставщиков

Более 2 млн
товарных позиций

Более 15000 успешно
выполненных заказов



Industrial Module — это полный спектр услуг, включающий:

01

Аудит имеющейся IT-структуры и автоматизированной системы управления технологическими процессами (АСУ ТП)

02

Технические консультации

03

Подбор оборудования

04

Комплекс работ по поставке, интеграции и запуску в эксплуатацию необходимого оборудования

Работа во всех сферах:

01

**Государственные
закупки**

02

**Медицина, здравоохранение, авиационная
и космическая отрасли, энергетика**

03

B2B

04

Офисы, торговля

05

Строительство

06

Пищевые отрасли

07

Муниципальные структуры

08

И прочие сферы

Детализация бизнеса

15 лет на
рынке



Серверное и сетевое оборудование:

HP, CISCO, Dell, IBM, Supermicro,
Extreme Networks и др.

Промышленная автоматизация:

Siemens, Omron, Schneider,
Advantech, MOXA, ICP DAS, IKEY,
GM International, Lippert, Octagon,
Diamond Systems, RTD, Schoff, Tri-
M, IFM Electronic, National
Instruments и др.

Наша целевая аудитория.

30%

Системные интеграторы,
реселлеры

70%

Конечные покупатели
(банки, госучреждения,
НИИ, заводы)

Средняя
маржинальность

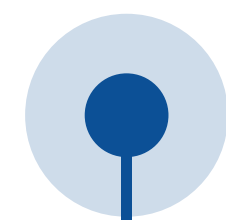
23%

Мы начинали с предоставления труднодоступного
продукта и продолжаем это делать в настоящее время.

С нами невозможное возможно!



INDUSTRIAL MODULE



2008 год

Становление компании: Работа с редким, снятым с производства оборудованием. Исключительное предложение в РФ.



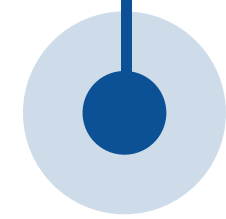
2014 год

Расширение ассортимента: Работа с бОльшим количеством SKU, масштабирование, расширение и создание устойчивой клиентской базы.



2022 год

Получение статуса официального импортера широкого спектра IT-оборудования и электроники на рынок РФ.



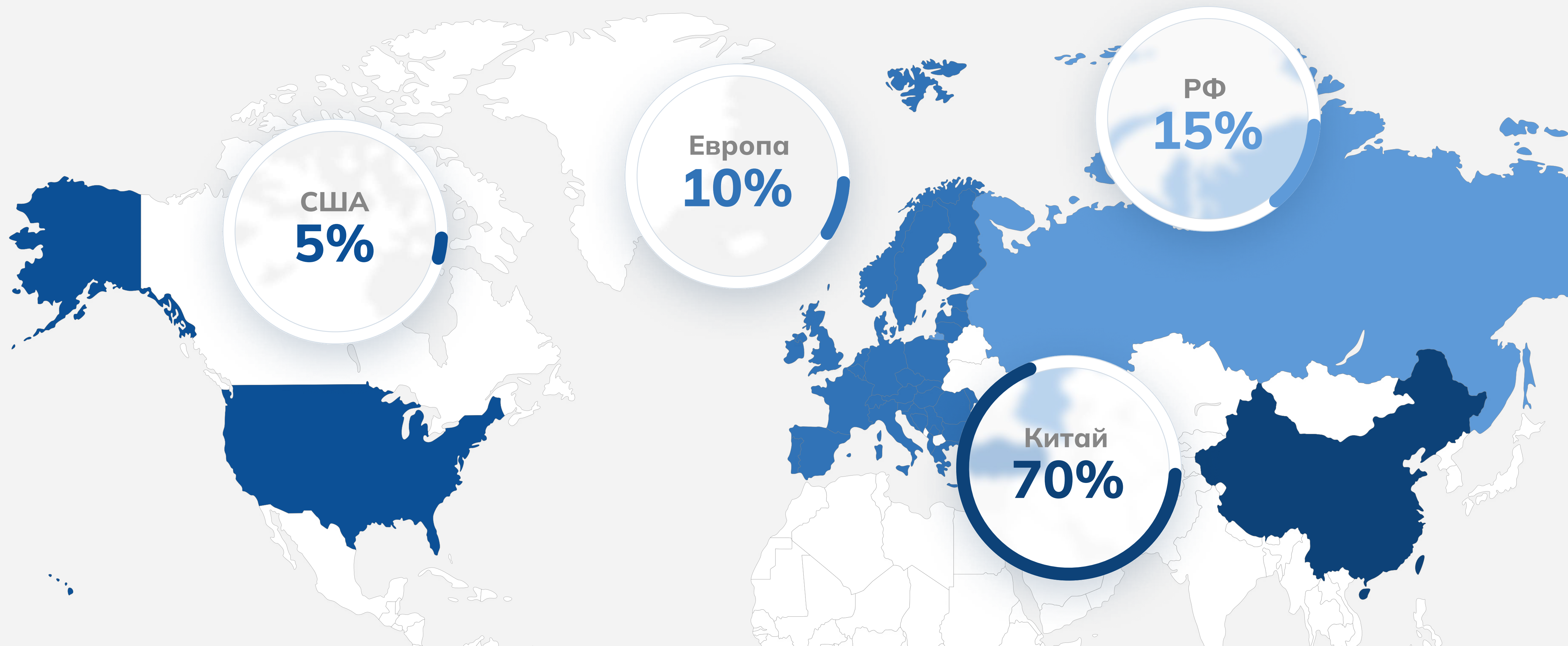
**2023 год
и далее**

Укрепление компании на рынке: совершенствование структуры организации, работа с крупными игроками рынка, увеличение стоимости бизнеса.

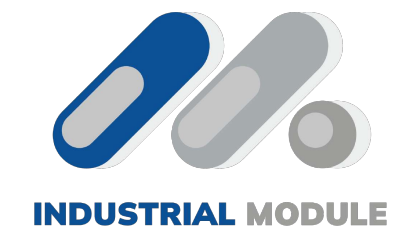
География продаж

- Беларусь
- Российская Федерация
- Казахстан
и др. бывш. страны СНГ

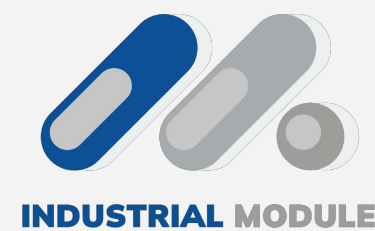
География наших поставщиков



Клиенты КОМПАНИИ



Завершенные проекты



НОВАТЭК- ЮРХАРОВНЕФТЕГАЗ

15,5 млн

Поставка промышленного оборудования

Госфильмофонд России

10 млн

Жесткие диски

ФГБУ «НМИЦ эндокринологии» Минздрава России

25 млн

Моноблоки

Арктик СПГ2

10 млн

Поставка промышленного оборудования

ФГБОУ ВО МГМСУ им. А. И. Евдокимова Минздрава России

22 млн

Сервера, ИБП, коммутаторы

ООО «МТ РУССИЯ»

10 млн

Модули питания

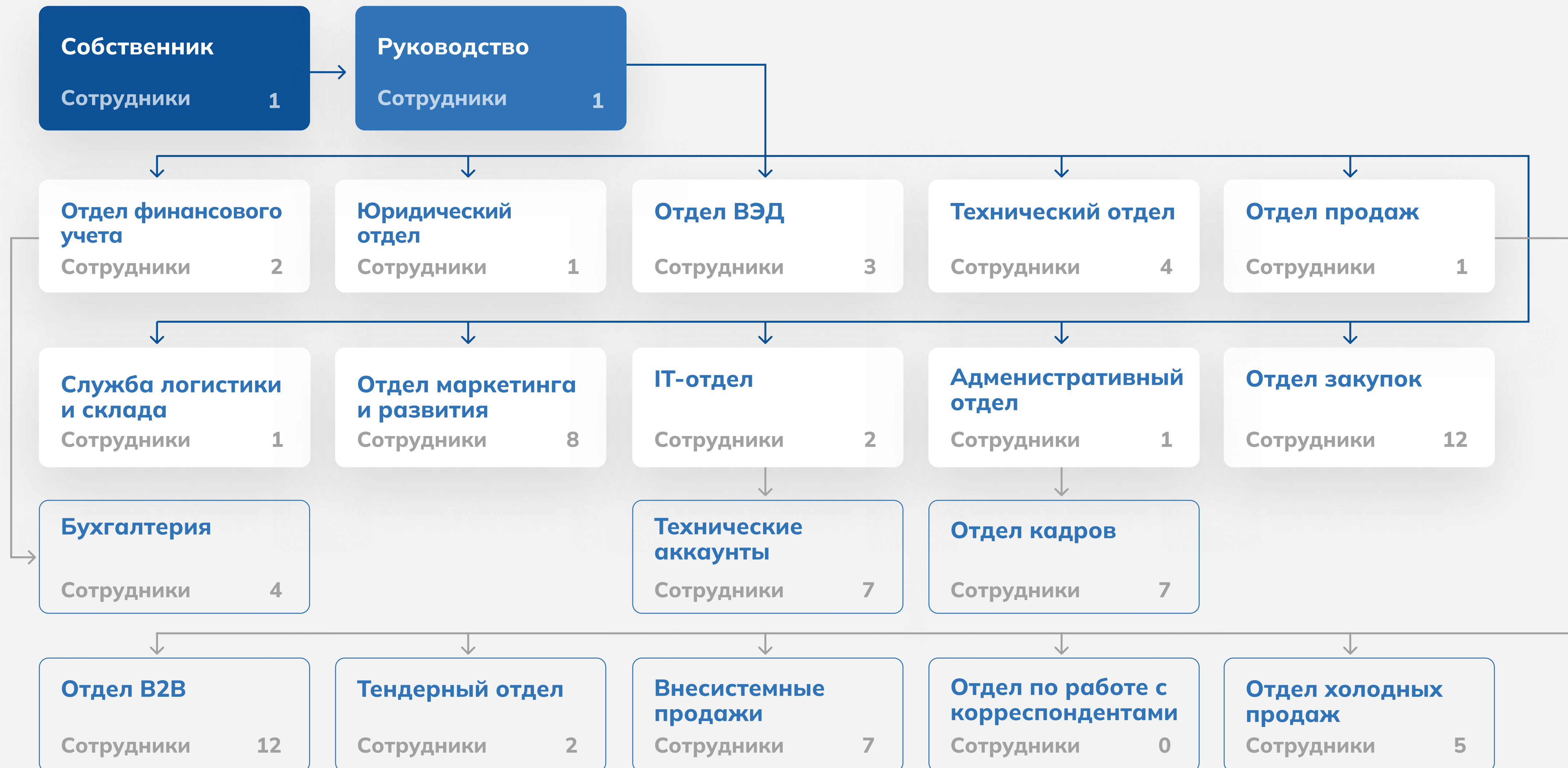
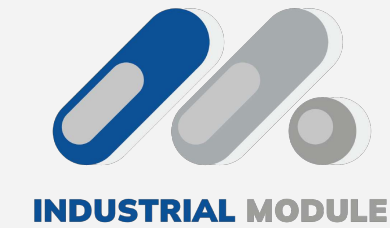
ГКУ МО "МОЦ ИКТ"

55 млн

Поставка автоматизированных рабочих мест

Структура компании

Итого количество сотрудников - 80 чел



Особенности рынка



Крупные игроки, вендоры, официальные представительства производителей ушли с рынка РФ



Сложности работы с ЕС, США



Отказы от производителей в поставках оборудования на рынок РФ

Наши преимущества в существующих реалиях:



Налаженные связи и Наличие собственной агентской сети в ЕС, США, Китае.

Мы имеем возможность поставки санкционного оборудования, как только вышедшего на рынок, так и старого образца, а также редкого софта. В нашей практике есть случай успешной поставки 486-го процессора DX-100, который на тот момент продавался в США только для музеев и частных коллекционеров



Кратчайшие сроки.

Мы производим поставку в максимально сжатые сроки и по ценам ниже рыночных. Сроки поставок из США составляют обычно от 4 до 6 недель, но наша команда при необходимости готова сократить их до 2 недель.



Работа с непрофильной продукцией.

Мы стараемся помогать клиентам по всем вопросам и закрывать максимум их потребностей, поэтому в случае реализации крупного проекта можем доукомплектовать заказ непрофильной для нас продукцией, чтобы предоставить клиенту возможность заказа всех требуемых позиций в одном месте.

Наши планы:

01 Создание и открытие собственного торгового дома в Китае.

Это позволит сократить издержки как минимум на 1 000 000 руб в месяц в настоящий момент.

03 Импортозамещение.

Мы активно работаем над созданием каталога по импортозамещению, а также ведем переговоры с крупнейшими заводами РФ по коллаборации. К концу 2023 года мы планируем представить расширенный каталог по импортозамещению «международных титанов» с мягкой ценовой политикой и в доступности для Клиента «здесь и сейчас».

02 Расширение ассортимента, занятие смежных ниш.

04 Увеличение кредитного плеча, которое повлечет за собой увеличение количества заказов

как следствие предоставление клиентам бОльшей возможности отсрочки платежа, работа с крупными объемами по крупным игрокам рынка.

05 Масштабирование компании,

найм сотрудников и расширение отделов для бОльших масштабов.

Возможные риски

Риск: Задержка оплаты заказчиками.

Решение:

1. Договориться с заказчиком;
2. Судиться с заказчиком;
3. Ждать и терять маржу на доп. сроках использования денег.
4. Кредитору можем вернуть деньги в срок за счет других заказов.

Риск: Активное вмешательство государства.

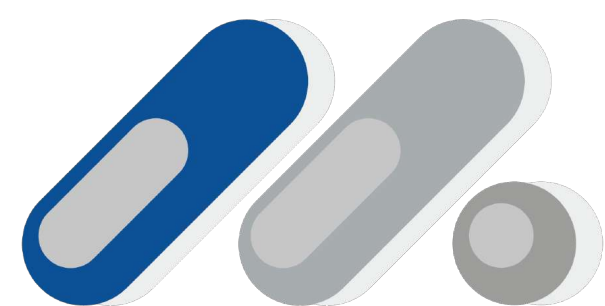
Решение:

1. Симптоматическое лечение возникших проблем;
2. Переход к работе через вспомогательные юрлица.

Риск: Обвал рубля.

Решение:

1. Аккуратно уклониться от заключения госконтрактов;
2. Договориться на новые условия;
3. Хеджировать риски, зафиксировав курс валюты.



INDUSTRIAL MODULE

Контактная информация **Для связи**

Валерия Якимова

136@i-module.ru

+7 917 905 72-31